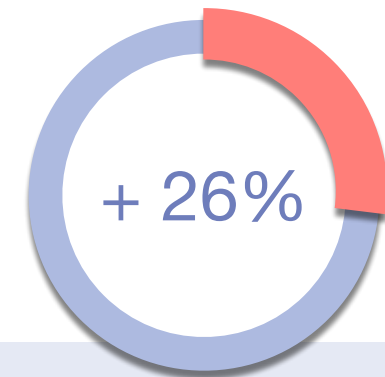
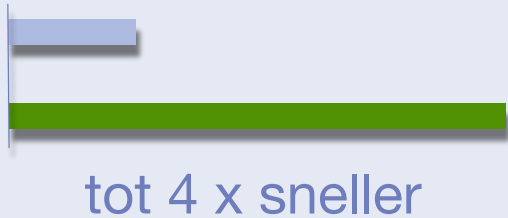


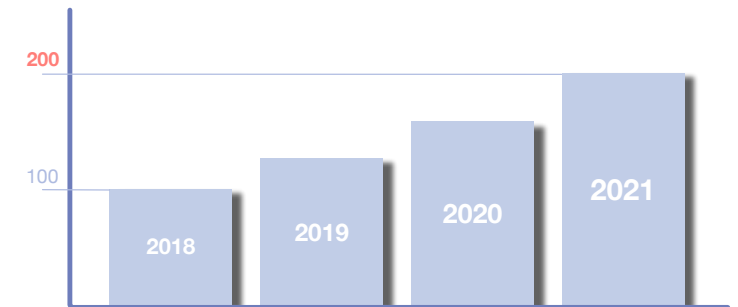
26% omzetgroei per jaar een doel voor uw bedrijf?



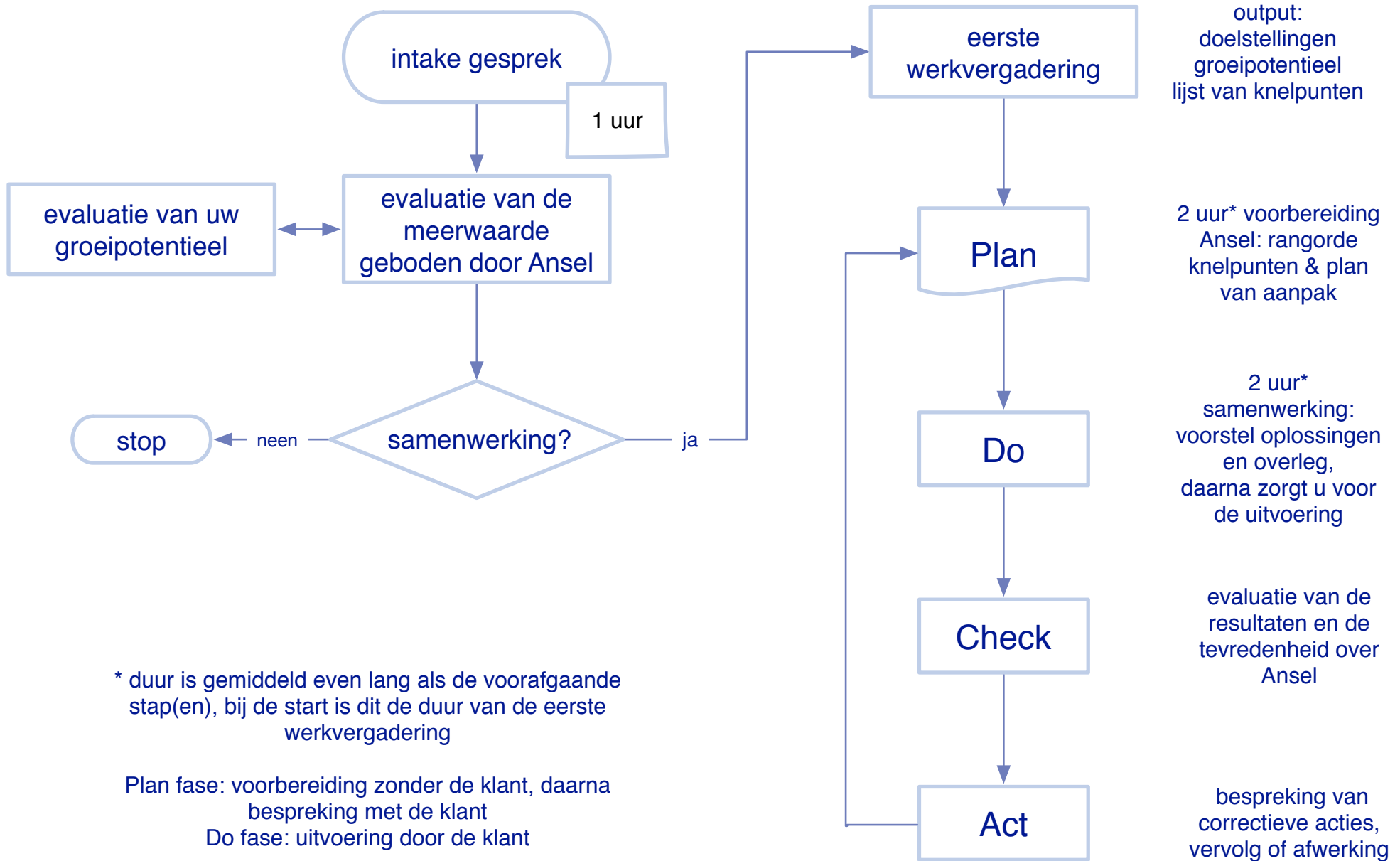
Ansel advies & begeleiding helpt de problemen die de groei van uw onderneming belemmeren tot 4 x sneller op te lossen



het resultaat van 26% groei per jaar:  
een omzetverdubbeling elke 3 jaar



# Hoe bereiken we snel resultaten?



\* duur is gemiddeld even lang als de voorafgaande stap(en), bij de start is dit de duur van de eerste werkvergadering

Plan fase: voorbereiding zonder de klant, daarna bespreking met de klant  
Do fase: uitvoering door de klant

## Hoe bereiken we snel resultaten?

Wij starten met een intakegesprek en bepalen welke obstakels en problemen uw groei belemmeren. Dankzij onze ervaring duurt dit slechts een uur.

Dit laat toe om mondeling verslag uit te brengen over uw groeipotentieel.

We bepalen samen welke meerwaarde Ansel u kan bieden. Als u beslist om met Ansel samen te werken, wordt er een bestelbon opgesteld en volgt er een eerste werkvergadering.

Na deze werkvergadering gaat Ansel afzonderlijk aan de slag (zie 'PLAN' op de flowchart).

Binnen de vijftien dagen bezorgen wij u een audiovisueel rapport met volgende hoofdstukken:

1. de doelstellingen
2. de obstakels die uw doel vertragen en in de weg staan
3. het belang, gewicht en klassement van de knelpunten
4. een planning met oplossingen en actiepunten om onmiddellijk mee aan de slag te gaan

De planning wordt voorgelegd en besproken. U start met de uitvoering (zie 'DO' op de flowchart). Binnen de vijftien dagen wordt de eerste controlevergadering gehouden (zie 'CHECK' op de flowchart).

De acties, resultaten afwijkingen en nodige correctieve acties worden besproken.

U voert de correctieve acties uit (zie 'ACT' op de flowchart).

Ondertussen gaat Ansel afzonderlijk aan de slag. Wij bezorgen u een tweede (al dan niet audiovisueel) rapport met volgende hoofdstukken:

1. omschrijving van de nodige correctieve acties
2. aanpassing van het klassement met aan te pakken knelpunten: schrappen van opgeloste problemen, toevoegen van eerstvolgende knelpunt(en)
3. oplossingen en actiepunten om, in volgorde van belang, onmiddellijk met de volgende fase aan de slag te gaan

De volgende werkvergadering wordt gepland en een nieuwe cyclus (PCDA) gaat van start.

## Belangrijk om te weten:

- wij geven voorrang aan actiepunten met een hefboomeffect
- onze focus op de belangrijkste knelpunten laat toe om met minder middelen en inspanningen meer resultaten te behalen
- actiepunten die zowel voor resultaten op korte termijn zorgen als voor doelstellingen op middellange en lange termijn krijgen bijzondere aandacht
- de eerste positieve gevolgen zijn meestal waarneembaar binnen de vijftien dagen na de start van de 'DO' fase
- wij besteden aandacht aan de wijze waarop u medewerkers aanstuurt om de implementatie succesvol te laten verlopen (communicatie en change management)
- wij werken gestructureerd, flexibel en pragmatisch, daardoor gaan we sneller vooruit en boeken wij resultaten waar anderen falen

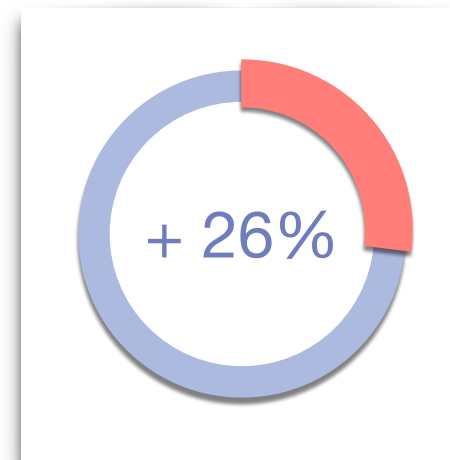
## Wat zijn de resultaten voor u en uw managers:

Tijds winst, heldere prioriteiten, focus op de essentie, minder stress, sneller resultaten,

beter en gemakkelijker doelstellingen behalen, meer verkoop, aanknopende met groei, ...

## Waarom het lukt:

- Ansel heeft als externe partij reeds talrijke organisaties geholpen
- we brengen u een praktische methodiek en expertise bij
- de toewijzing van uw middelen wordt efficiënter afgestemd
- mensen, tijd en geld worden doelgericht aangewend
- onze unieke aanpak zorgt voor resultaten op korte en op lange termijn



Ansel bv Puntweg 17. 9070 Heusden. Email [cedric@groeibedrijf.be](mailto:cedric@groeibedrijf.be)

[www.groeibedrijf.be](http://www.groeibedrijf.be)

tel. 09 211 18 13 - BTW (BE) 0848.741.981 - RPR Gent - Bank BE87 0016 7983 6094 BIC: GEBABEBB

verantwoordelijke uitgever Cedric Heyndrickx, Puntweg 17, 9070 Heusden, document versie 2020-01-08